

Janina A. Tiedemann

Interim Management für Vertrieb und M&A

Telefon: +49-151-26142600

E-Mail: Janina.Tiedemann@tiede-transform.de

LinkedIn: www.linkedin.com/in/janina-tiedemann-tiede-transform

Webseite: www.tiede-transform.de

Adresse: Ohmoor 111, 22455 Hamburg, Germany



Key Kompetenzen

- **Transformationsmanagement:** Implementierung nachhaltiger Veränderungen zur Verbesserung der Geschäftsprozesse im Vertrieb und M&A.
- **Vertriebsstrategien:** Erfolgreiche Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebs- und Wachstumsstrategien in der DACH-Region.
- **General Management:** Seit 2021 Erfahrung in der Geschäftsführung und Leitung bereichsübergreifender Teams.
- **M&A Projektmanagement:** Strategische Leitung von Unternehmensverkäufen und Integration neuer Geschäftsmodelle.
- **Pre-/Post-Sales Management:** Expertise im Aufbau und in der Optimierung von Order-to-Cash-Prozessen und Kundenausrichtung.
- **Logistikmanagement:** Effiziente Logistiklösungen zur Steigerung der Lieferquote und Kundenbindung.

Relevante Projekterfahrung

- **Carve-out und Integration:** Leitung des Abspaltungs- und Integrationsprozesses des Teegeschäfts von Unilever DACH für ekaterra (jetzt Lipton Teas and Infusions). Aufbau unabhängiger Strukturen, Einführung von SAP S/4HANA und Implementierung neuer Logistiklösungen.
- **Vertriebsausbau:** Implementierung strategischer Wachstumspläne, die zu einem Umsatzwachstum von 19 % führten. Durch Distributionsausweitungen u. a. bei Drogeriemärkten und Supermärkten wurde die Markenpräsenz signifikant gesteigert.
- **Strategische Kundenbindung:** Erfolgreiche Führung der Jahresgespräche mit Schlüsselkunden in der DACH-Region, wie Edeka, Kaufland und Rossmann, sowie Verhandlungen mit internationalen Einkaufsallianzen (Epic, Agecore).
- **Gründung und Aufbau von Tiede Transform:** Gründung einer Beratungsfirma für Vertrieb und Prozessoptimierung mit Fokus auf langfristige Transformation und Wertschöpfung.

Was zeichnet mich aus?

- **Ergebnisorientiert und hochmotiviert:** Starke Zielorientierung und Engagement für nachhaltige Erfolge.
- **Analytische und strategische Denkweise:** Fähigkeit, komplexe Herausforderungen strukturiert und lösungsorientiert zu meistern.
- **Kommunikativ und durchsetzungsstark:** Starke Führungskompetenzen und Erfahrung im Stakeholder-Management.
- **International erfahren:** Umfangreiche interkulturelle Erfahrung in der DACH-Region und darüber hinaus.

Rahmendaten

- **Verfügbarkeit:** Kurzfristig verfügbar, bitte kommen Sie zur Abstimmung auf mich zu.
- **Sprachen:** Deutsch (Muttersprache), Englisch (verhandlungssicher).